

**К вопросу о формировании и реализации предпринимательского
потенциала
в условиях членства России в ВТО**

В настоящей статье рассматриваются вопросы членства России во Всемирной торговой организации с точки зрения формирования и реализации национального предпринимательского потенциала, обеспечения процессов его воспроизводства. В работе производится анализ оснований, определяющих степень реализации исследуемого потенциала, выделяются и обосновываются критерии оценки последней с учетом принципов функционирования ВТО.

Ключевые слова: предпринимательский потенциал, Всемирная торговая организация, критерии оценки, кросс-критериальный подход.

22 августа 2012 г. Министерство иностранных дел РФ распространило официальное сообщение о вступлении России во Всемирную торговую организацию, к чему стремилась на протяжении последних 18 лет. Членство в ВТО – это новые реалии национальной экономической действительности. Однако воспринимаются такие реалии вовсе не однозначно. Оптимизм представителей власти сопровождается пессимистичным настроением со стороны бизнес-представителей, не верящих в "мягкое вхождение в ВТО".

Материалов, содержащих оценку складывающейся ситуации, к настоящему времени опубликовано достаточно много. При этом членство в ВТО рассматривается прежде всего применительно к уже функционирующим бизнес-структурам, вопрос же о том, какое влияние может быть оказано на формирование новых субъектов бизнеса и реализацию российского предпринимательского потенциала, почти не затрагивается. В связи с этим считаем необходимым изучить данную проблему именно с указанных позиций.

Несомненно, вступление во Всемирную торговую организацию - вопрос многоаспектный. Главными основаниями оценки последнего с точки зрения формирования и реализации предпринимательского потенциала, на наш взгляд, являются критерии времени, масштаба и отраслевой реализации. Необходимость выделения первого основания продиктована, с одной стороны, условием интервального вступления России в ВТО, в соответствии с которым период до 2019 г. считается переходным. С другой, глубиной и скоростью трансформации предпринимательской среды, определяющихся опять же фактором времени. За указанный семилетний период Российский бизнес (как действующий, так и формирующийся) должен адаптироваться к новым условиям хозяйствования, а инструменты ВТО применяются не в полной мере. Так, предполагается, что ни одна внешнеторговая пошлина в

течение первого года после вступления снижена не будет. По разным группам товаров предусмотрены переходные периоды от 1 года до 7 лет. В течение 7 лет пошлины на промышленные товары снизятся в среднем с 11,1 % до 8,2 %. Таможенные пошлины на потребительские товары, массово производящиеся в России, практически не снизятся (за исключением автомобилей и обуви). В то же время, будут отменены пошлины на компьютеры и элементную базу, снижены пошлины на бытовую электронику и электротехнику, лекарства, технологическое и научное оборудование [6].

Кроме того, трансформационный период предусматривает возможность более свободного применения различных форм госпротекционизма тех или иных отраслей экономики. В частности, лимит ежегодной господдержки АПК составит до 9 млрд. долларов с постепенным снижением до 4,4 млрд. долларов в 2018 г. отметим, что в федеральном бюджете РФ в 2011 г. на аналогичные цели было выделено более 150 млрд. руб. или около 5 млрд. долларов [4].

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что предпринимательская среда, являющаяся важнейшим элементом и условием успешной реализации исследуемого потенциала [2], хоть и подвергнется существенной перестройке, однако эти изменения не будут носить крайне резкий характер. Поэтому, на наш взгляд, едва ли в ближайшие семь лет стоит ожидать резкого изменения темпов формирования и реализации национального предпринимательского потенциала. Вероятно, в первый год будут иметь место слабые колебания. В последующие шесть лет переходного периода может наблюдаться снижение уровня реализации предпринимательского потенциала, связанное с усилением применения новаций ВТО, повышенной неопределенностью условий функционирования. Однако в пост трансформационный период должна наметиться тенденция к росту, когда отечественная экономика в некоторой степени будет уже перестроена. При этом необходимо отметить, что приведенное суждение не является справедливым для наиболее проблемных отраслей национальной экономики, где резкий спад можно ожидать уже в течение первых двенадцати месяцев после вступления во Всемирную торговую организацию.

Еще один важный критерий, выделенный, нами выше, - отраслевой.

Подчеркнем, что в данном контексте речь идет именно о формировании и реализации предпринимательского потенциала, а не об уже устойчиво функционирующих структурах. Поэтому и отрасль мы рассматриваем с точки зрения ее «комфортности», возможной привлекательности для реализации предпринимательского потенциала. В связи с этим и основание логичнее определять именно как критерий отраслевой реализации. По сути, он уже был затронут нами выше в контексте фактора времени.

Действительно, учитывая дифференциацию переходных периодов для различных секторов отечественной экономики, рассматривать критерий отраслевой реализации изолировано достаточно сложно. По нашему мнению, крайне важно принимать во внимание так называемую кросс-критериальную

оценку. Так, в отчете Всемирного банка отмечается, что «Самое большое расширение, по всей вероятности, произойдет в основных экспортных отраслях. Отрасли, где экспорт незначителен и где существует относительно высокая защита от импорта, в среднесрочный период, скорее всего, сократятся. В долгосрочной перспективе улучшение отдачи на инвестиции увеличит основной капитал и доходы значительно больше, чем на семь процентов потребления» [7].

При этом с точки зрения масштаба, как полагают и российские, и зарубежные специалисты [3, 5, 7], выиграет от членства в ВТО, прежде всего, крупный частный бизнес. Именно в этой форме эффективнее всего будет происходить формирование и реализация предпринимательского потенциала, что обусловлено следующими факторами:

- снижением административных барьеров;
- расширением экспортных возможностей;
- снижением таможенных пошлин;
- повышением возможностей инвестиционной поддержки со стороны иностранных партнеров;
- повышением прозрачности условий ведения бизнеса.

Субъекты малого и среднего предпринимательства также получают некоторые выгоды, которые могут быть оценены в полной мере только в перспективе. В переходный же период рассматриваемые структуры окажутся в зоне повышенного риска. Несомненно, малый бизнес как форма реализации предпринимательского потенциала является более гибким, а значит, ему легче приспособиться к изменяющимся условиям предпринимательской среды различных уровней. Однако успех адаптации будет обуславливаться эффективностью мер господдержки данного сектора, а также проработанностью проводимой властями политики.

Вместе с тем, по оценке российских руководителей целого ряда отраслевых объединений, представленной специалистами Аналитического Центра "ВТО-Информ" [1, 5], механизмы защиты производителей и компенсации потерь не являются проработанными практически ни для одной отрасли национальной экономики.

Наиболее же болезненным вступление во Всемирную торговую организацию будет для таких отраслей, как машиностроение и сельское хозяйство. Одно только наличие неблагоприятных прогнозов для отмеченных отраслей экономики уже может служить негативным фактором для формирования и реализации их предпринимательского потенциала. Развитие же реальной ситуации по негативному сценарию ставит под вопрос возможность обеспечения процессов, связанных с воспроизводством рассматриваемого потенциала, а значит, и эффективность дальнейшего функционирования указанных отраслей.

Несомненно, абсолютно четкий расчет экономических последствий присоединения России к ВТО объективно невозможен, что обуславливается стохастическим характером как макро-, мезо-, так и микросреды. Это

подтверждается и тем, что ни одна развитая страна не имеет точного и полного экономического анализа выгод своего участия в ВТО.

Однако, то обстоятельство, что ни одно из 155 государств-членов, в том числе развивающихся, не вышло из ВТО, а не участвующие в деятельности организации страны стремятся в нее вступить, свидетельствует о том, что членство в ВТО в целом не препятствует реализации их национальных интересов, а наоборот, способствует достижению последних.

В заключение необходимо отметить, что наша страна обладает значительным предпринимательским потенциалом. С одной стороны, повышение темпов его реализации, а также обеспечение воспроизводственного процесса в целом может стать одним из важных инструментов модернизации национальной экономической системы. Последнее, в свою очередь, является необходимым условием укрепления конкурентных позиций всей отечественной экономики. С другой стороны, успех формирования и реализации рассматриваемого потенциала напрямую зависит от комфортности созданных условий функционирования. Только в этом случае в перспективе членство в ВТО позволит получить нашей стране выгод больше, нежели потерь, стать полноправным субъектом мирового хозяйства.

Список использованной литературы

1. Вступление России в ВТО: аналитический обзор – Режим доступа : <http://www.slideshare.net/NewEconomicSchool/ss-12725248>
2. Лиханос, Е.В. Предпринимательский потенциал. Формирование предпринимательского потенциала как фактор развития бизнес-сферы: монография / Е.В. Лиханос, А. Н. Байдаков // LAP LAMBERT Academic Publishing GmbH & Co. KG. – 2011.- 178 с.
3. Пригодится ли России ВТО. – 07.11.2012. – Режим доступа : www.ria.ru
4. Путин, В. Объем господдержки АПК будет увеличен на 13 млрд руб. - 20.04.2011 . – Агентство АгроФакт – Режим доступа : <http://rudocs.exdat.com/docs/index-439842.html#12563265>
5. Россия и ВТО – Режим доступа : http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A0%D0%BE%D1%81%D1%81%D0%B8%D1%8F_%D0%B8_%D0%92%D0%A2%D0%9E#cite_ref-14
6. Report of the Working Party on the Accession of the Russian Federation to the World Trade Organization – Режим доступа : <http://www.economy.gov.ru/minec/main>
7. Rutherford, T., Tarr, D. The World Bank Russia's WTO Accession: What are the macroeconomic, sector, labor market and household effects? – Режим доступа : <http://www.siteresources.worldbank.org>