

## **Ступени успешного предпринимательства**

**Валигурский Д.И.**, д.э.н., проф., заведующий кафедрой менеджмента и торгового дела, АНОО ВО Центросоюза РФ «Российский университет кооперации»

**Гаврилюк М.В.**, к.э.н., доцент кафедры менеджмента и торгового дела, АНОО ВО Центросоюза РФ «Российский университет кооперации»

**Самохвалов В.П.**, к.э.н., доцент кафедры менеджмента и торгового дела, АНОО ВО Центросоюза РФ «Российский университет кооперации»

**Аннотация.** Предпринимательство сегодня лежит в основе развития всех сфер экономики России. Для достижения успеха в предпринимательстве необходимо пройти достаточно трудный, но интересный путь. В данной статье предложены шаги, реализация которых может привести начинающих и уже опытных, но не очень удачливых предпринимателей к успеху. Рассмотрены слагаемые успеха и даны практические рекомендации, которые позволят заняться любимым и интересным делом.

**Ключевые слова:** предпринимательство, успех, шаги, предпринимательская идея, цель, труд.

## **Steps to Successful Entrepreneurship**

**Valigursky D.I.**, Doctor of Economics, Professor, Head of the Department of Management and trade affairs, ANOO of the Central Union of the Russian Federation "Russian University of Cooperation"

**Gavrilyuk M.V.**, Ph.D., Associate Professor, Department of Management and Trade, ANOO VO Tsentrosoyuz RF "Russian University of Cooperation"

**Samokhvalov V.P.**, Ph.D., Associate Professor, Department of Management and Trade, ANOO VO Tsentrosoyuz RF "Russian University of Cooperation"

**Annotation.** Entrepreneurship today lies at the heart of the development of all areas of the Russian economy. To succeed in entrepreneurship, it is necessary to go through a rather difficult but interesting path. This article suggests steps whose implementation can lead beginners and already experienced, but not very successful entrepreneurs to success. The components of success are considered and practical recommendations are given that will allow you to do your favorite and interesting thing.

**Keywords:** entrepreneurship, success, steps, entrepreneurial idea, goal, labor.

История России говорит о том, что развитие нашей экономики бурными темпами было в период Столыпинских реформ. Суть их заключалась в том, что наконец крестьяне получили землю, развивались хуторские сельские поселения. В основу были положены рыночные модели управления экономикой, активно развивались предпринимательство и кооперация. Сочетание этих важных факторов дало возможность российскому сельскому хозяйству подняться на высокий уровень развития и обеспечивать европейские страны продовольствием

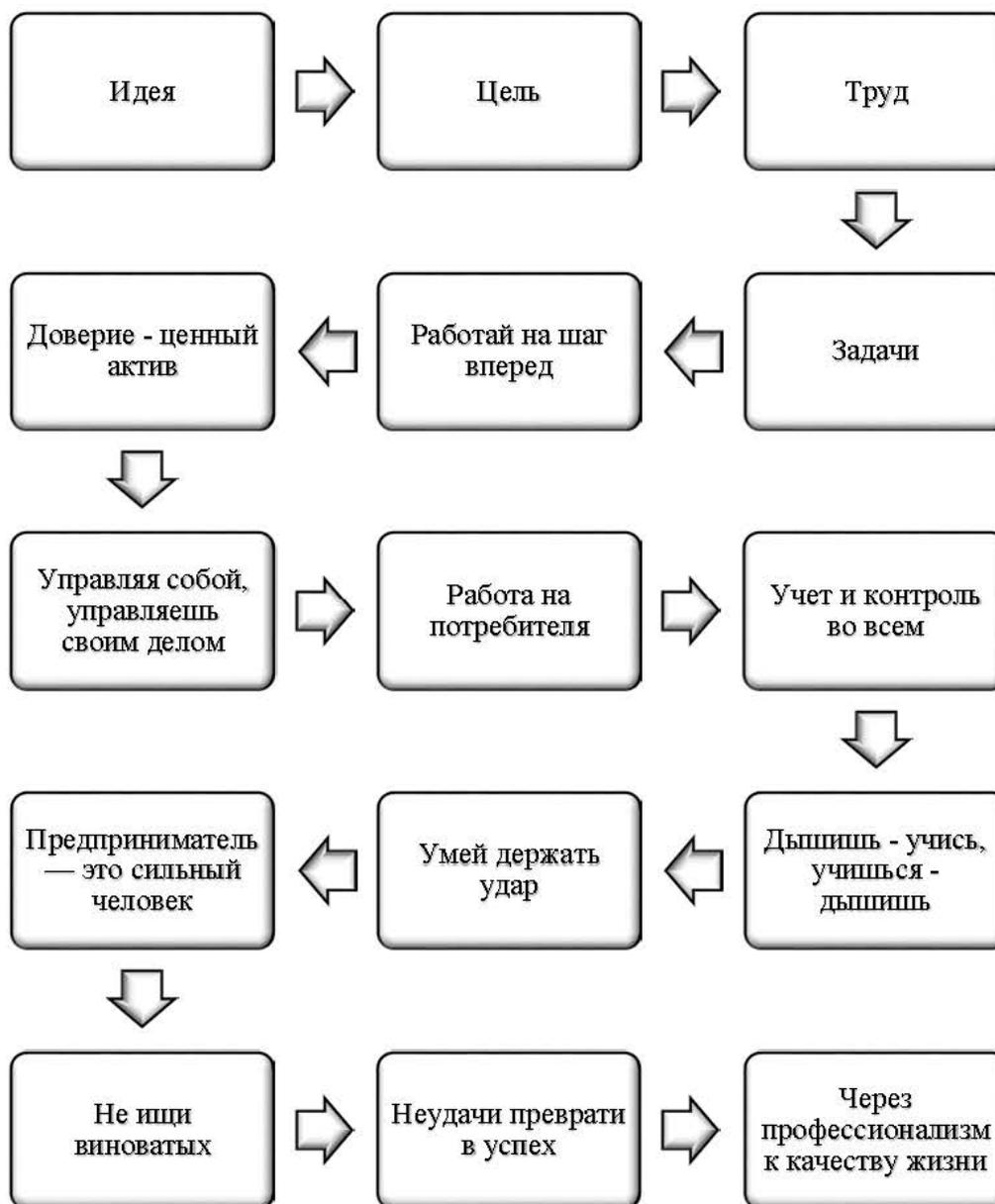
Предпринимательство сегодня лежит в основе развития всех сфер экономики России, в нашей статье мы пытаемся показать, какие шаги необходимо осуществить предпринимателю, чтобы его бизнес был успешным. Но мы знаем, что предпринимательство – это вид деятельности направленный на производство товаров и услуг с целью получения прибыли (дохода) в рамках российского законодательства.

Для достижения успеха в предпринимательстве необходимо пройти достаточно трудный, но интересный путь (рис. 1).

#### 1. Предпринимательская идея.

Самым первым и одним из самых важных шагов на пути к реализации успешного предпринимательства является выбор предпринимательской идеи. От природы все люди богаты, необходимо просто сделать первый шаг, изменить собственное сознание и посмотреть на мир под иным углом. Можно искать идеи в прошлом. Гены предков – залог Вашего успеха. Разбудите в себе творческий

потенциал. Оцените то, что Вам по душе. Зачастую, прибыльное дело приносящее другим неплохой доход может быть просто не Вашим.



*Рис. 1 – Ступени успешного предпринимательства*

Однако, не стоит забывать, что на выбор того чем заниматься влияет целый ряд факторов:

- что интересно для Вас
- что представляет интерес для общества;

- какова конкуренция в выбранной Вами сфере;
- каковы условия осуществления выбранной Вами идеи и так далее.

## 2. От идеи к цели.

От идеи к цели необходимо совершить семь шагов:

1. Четко определите – чего Вы хотите добиться.
2. Запишите свои идейные цели.
3. Каждая идея имеет свою цель, а, следовательно, и свой срок.
4. Разработайте дорожную карту и контролируйте ее, пока она не станет логически завершенной
5. Начинайте с конкретных действий, с постоянным контролем и анализом сделанного.
6. Исключите промедления и задержки выполнения дорожной карты.
7. Ежедневно старайтесь приблизить осуществление главной цели.

На рисунке 2 представлена схема достижения успеха.



*Рис. 2 – Слагаемые успеха*

## 3. Труд и его эффективность

Следующим немало важным фактором на пути к успеху является ваша способность к труду и его эффективность. Можно провести целый день в трудах и заботах, но все это будет в пустую. Трудоголик не тот, кто проводит весь день

на работе. Трудоголик тот, кто рано встает и работает эффективно. Не тратьте время в пустую. Человек в жизни платит тремя вещами: временем, здоровьем и деньгами. Успешный эффективный труд является залогом финансового процветания если не в этом году, то в следующем.

#### 4. Приоритетная задача – главные усилия – главный результат

Учитесь выделять приоритетные задачи сегодня, завтра, послезавтра, всегда. Определите Ваши важнейшие действия, что ждут от Вас, за что Вам готовы платить. Оцените, как отразится на Вашей жизни, карьере, предпринимательстве – выполнении работы на самом высоком уровне. Не забывайте, что ваше время это Ваши деньги и Ваша жизнь. Сосредоточьтесь только на поставленной задаче, задействуйте свое упорство, не отвлекайтесь, пока задача не будет выполнена.

#### 5. Работайте на шаг вперед

Умейте просчитывать свои шаги вперед. Выработывайте в себе «чувство срочности». Одним из ценнейших ресурсов сегодня является информация. Учитесь моментально на нее реагировать. Если другие хотят что-то от Вас, действуйте быстро. Именно Вы эксперт своего решения! Работая быстро, Вы обнаружите большой успех, о котором представить себе не могли. Умейте «отключаться» от работы. Закончив намеченное «закрой папку до утра» - иначе сгоришь. И самое важное – управляй своими мыслями и эмоциями.

#### 6. Доверие к Вам – самый ценный актив.

Самым ценным активом любого предпринимателя является его имя, но оно не дается сразу, его необходимо заслужить.

Первым шагом на пути к Вашему имени является Ваше воспитание, образование, культура, образ жизни.

Следующий шаг – это постоянные экзамены перед авторитетными и знающими людьми. Быть профессионалом в своем вопросе дорогого стоит.

И наконец, третий шаг – установите для себя высокие нравственные стандарты и старайтесь жить в согласии с ними.

#### 7. Уберите из своих отношений ненависть, злость, зависть.

Ваш жизненный успех на 85% зависит от Ваших взаимоотношений с другими людьми. Помните, что в каждый момент жизни рядом с Вами есть люди готовые прийти к Вам на помощь, но есть и те, кто желает Вам помешать. Всегда старайтесь больше отдавать, чем получать. Помогайте другим осуществлять их желания. Чем больше Вы отдаете, не ожидая ничего взамен тем больше прибыли получите. И еще, успешные люди имеют привычку заводить знакомства. Неуспешные – смотрят телевизор.

#### 8. Клиент – это «ходячий кошелек»

Всегда спрашивайте себя: «Чего на самом деле хотят мои клиенты?» - и старайтесь сделать больше того за что Вам заплатили. Иногда новые возможности обслуживания клиентов, скорость и качество обслуживания являются высшим и одним из решающих показателей для клиента. Товар либо услуга имеют глаза и уши. Это глаза и Уши Ваших клиентов. С ними необходимо разговаривать, любить «гладить» и тогда продажи пойдут успешнее.

9. Не поддавайтесь эмоциям, ведите ежедневный учет своих доходов и расходов в голове и на бумаге.

Практикуйте бережливость и еще раз бережливость. Откладывайте крупные покупки как минимум на неделю. Бездумные импульсивные покупки – главная причина того почему люди выходят на пенсию бедными. Главный игрок на рынке – человек. именно он платит за работу самого высокого качества.

#### 10. Контроль за всем и везде

Самая Важная из всех способностей предпринимателя – это способность к самоконтролю – умение держать себя в руках, брать на себя ответственность и добиваться поставленных целей. Следите за расходами и доходами, делайте только то, что способно Вас приблизить к выполнению поставленной задачи. Не откладывайте любой контроль на завтра, при нарушении условий проекта или договора принимайте самые быстрые и эффективные решения, иногда – вплоть до увольнения.

#### 11. Дышишь – учишь, учишься – дышишь

Вы куда умнее, чем можете себе представить. Однако важным условием успешного предпринимательства является постоянное самообразование на протяжении всей жизни. Посещайте семинары, курсы полезные для Вашего профессионального развития. Вы станните миллионером благодаря старательной и постоянной учебе. Тренируйте свои мозги.

#### 12. Умей держать удар

Жизнь в бизнесе состоит из циклов и тенденций на каждый спад придет подъем. Спокойно и без лишних эмоций принимайте как «временное» - финансовые потери, увольнение с работы и необязательность партнеров. Жизнь – это постоянная борьба, поэтому необходимо уметь принять на себя жизненную ситуацию. Необходимо проявлять природную мудрость, сдержанность, трудиться и успех обязательно придет. Через день, через год, но он придет. Поэтому, не забудьте открыть ему дверь.

#### 13. Не будьте предателем по отношению к своему здоровью

Лучше быть богатым и здоровым, чем бедным и больным, поэтому:

- рецепт первый – правильный вес. Кушай меньше – упражняйся больше.
- рецепт второй – контроль над питанием. Ешь мало, но качественный продукт.
- рецепт третий – качество жизни. Благополучие – образ жизни – физическая подготовка – продолжительность жизни. Поэтому, ставьте перед собой четкие и конкретные цели относительно физической формы.

#### 14. Не ищите виноватых, не ищите себе оправданий

Никогда не говорите «НЕ МОГУ – НЕ ХОЧУ – НЕ БУДУ – ДАВАЙ ЗАВТРА». Перестаньте жаловаться на жизнь – измените ее. Развивайте менталитет предпринимателя. Работайте на себя, на результат. Именно Вы отвечаете за свою карьеру и свое благополучие. Помните, что Ваше дело, которое делается с любовью, превратиться в образ жизни!

#### 15. Превратите неудачи в свой успех.

Главное препятствие для достижения успеха это страх перед неудачей. У Вас больше планов и способностей, чем Вы можете себе представить. Поэтому, смело мечтайте о великом, точно формулируйте чего именно Вы хотите достичь, составляйте план действий и никогда и не при каких условиях не сдавайтесь.

#### 16. Через профессионализм к качеству жизни

Ваша жизнь станет лучше только тогда, когда станете лучше Вы сами. Поэтому, совершенствуйтесь. Патриотизм – это профессионализм на своем рабочем месте, а все успешные люди – эксперты в своей профессии.

Каждый человек в своей жизни выбирает свои ступеньки и занятие предпринимательской деятельностью не является исключением. Однако следует отметить, что все эти ступеньки находятся на одной лестнице, все они являются частью целого. Всё взаимосвязано и работает на конечный результат. Какой продукт (работу или услугу) Вы выберете для своей предпринимательской деятельности и сколько покупателей – «ходячих кошельков» пройдут по Вашим ступеням. Не забывайте, что у каждого человека есть деньги, Ваша задача понравиться ему и предложить такой товар или услугу, которая является уникальной, практичной и востребованной. Если Вы наладите контакт с покупателем успех Вашему делу будет гарантирован.

#### **Библиографический список**

1. Валигурский Д.И. Двадцать ступеней успешного предпринимательства В сборнике: основные направления и формы развития потребительской кооперации в странах Европы и Азии: опыт, проблемы, перспективы Материалы международной научно-практической конференции в рамках ежегодных Чаяновских чтений. 2016. С. 663-673.

2. Валигурский Д.И. Организация предпринимательской деятельности Учебник / Москва, 2014. (5-е издание)

3. Валигурский Д.И., Кузьмина Т.Т. Влияние высшего образования на обеспечение рынка труда качественно новыми кадрами Фундаментальные и прикладные исследования кооперативного сектора экономики. 2017. № 5. С. 60-67.

## References

1. Valigursky D.I. Twenty steps of successful entrepreneurship In the collection: the main directions and forms of development of consumer cooperation in the countries of Europe and Asia: experience, problems, prospects. Materials of the international scientific-practical conference in the framework of the annual Chayanov readings. 2016.S. 663-673.
2. Valigursky D.I. Organization of entrepreneurial activity Textbook / Moscow, 2014. (5th edition)
3. Valigursky D.I., Kuzmina T.T. The impact of higher education on providing the labor market with qualitatively new personnel Fundamental and applied research of the cooperative sector of the economy. 2017. No. 5. P. 60-67.