

**Игнатович Д.Н.,**  
аспирант  
Санкт-Петербургского государственного  
инженерно-экономического университета  
[ignatovitch.denis@yandex.ru](mailto:ignatovitch.denis@yandex.ru)

### **Классификация социальных инвестиций**

*Представленная статья посвящена социальным инвестициям. В ней представлено авторское видение классификации социальных инвестиций. Предложенная классификация позволяет оценить и ранжировать социальные инвестиции по целям и направлениям деятельности; анализировать и планировать инвестиций в объекты инноваций; определять стратегические приоритеты развития государства, регионов, компаний, индивидуумов.*

Решение проблем анализа, оценки и управления инвестициями в социальной сфере имеет чрезвычайно важное значение для устойчивого функционирования и развития российской экономики. Социальные инвестиции обеспечивают процесс воспроизводства материальных благ (услуг) и создают нормальные условия жизни населения страны. Существуют различные модификации понятия «инвестиции», отражающие множественность подходов к пониманию их экономической сущности. По мнению автора, социальные инвестиции – это инвестиции, осуществляемые государством, бизнесом и физическими лицами с целью получения положительного социального эффекта, заключающегося в улучшении качества жизни населения и увеличения человеческого капитала общества. В научной литературе представлены различные классификации социальных инвестиций, которые, зачастую, не в полной мере отражают их содержание.

Представленная в таблице классификация социальных инвестиций основана на системе соподчиненных понятий, составлена на основе учета общих признаков объектов и закономерных связей между ними, а также, позволяет ориентироваться в многообразии объектов, и служит источником знаний о них.

### **Классификация социальных инвестиций**

Классификационный признак	Вид инвестиций
1. По источникам финансирования	1) государственные: а) федеральные, б) субъектов Федерации, в) местные (муниципальные); 2) частные:

	<p>а) социальные инвестиции компаний (фирм) различных организационно-правовых форм хозяйствования,</p> <p>б) собственные социальные инвестиции отдельно взятого человека,</p> <p>в) социальные инвестиции, финансируемые из семейного бюджета, либо бюджета домохозяйства.</p> <p>3) совместные проекты бизнеса и государства.</p>
2. По направлениям инвестирования	<p>1) в поддержание (приобретение или сохранение (охрану)) здоровья;</p> <p>2) на повышение условий жизни населения;</p> <p>3) в «культурную» сферу деятельности человека;</p> <p>4) в получение общего или специального образования;</p> <p>5) на профессиональную подготовку и переподготовку на производстве;</p> <p>6) на поиск работы;</p> <p>7) на формирование у работника чувства приверженности организации</p> <p>8) на миграцию по зависимым и независимым от человека причинам;</p> <p>9) на рождение и воспитание детей;</p> <p>11) на недопущение отрицательного социального эффекта.</p>
3. По типам инвестирования	<p>1) интеллектуальные инвестиции, которые разбиваются на;</p> <p>а) инвестиции в человеческий капитал (потенциал),</p> <p>б) инвестиции в нематериальные активы;</p> <p>2) инвестиции в социум.</p>
4. По уровням, на которых осуществляется реализация тех или иных социальных инвестиционных проектов	<p>1) международные;</p> <p>2) государственные;</p> <p>3) региональные;</p> <p>4) местные (муниципальные);</p> <p>5) субмуниципальные;</p>

	б) уровень предприятия либо его подразделений; 7) уровень отдельно взятого домохозяйства или семьи; 8) уровень отдельного человека.
5. По уровню риска	1) высокорискованные инвестиции; 2) среднерискованные инвестиции; 3) малорискованные инвестиции.
6. По целям инвестирования	1) реализация государственных программ в области социальной сферы; 2) желание улучшить свой имидж у населения территории, где находится объект инвестирования; 3) сокращение расходов связанных с оздоровлением работников и семей, и уменьшение потерь при невыходе их на работу по состоянию здоровья; 4) получение прибыли от объектов социальной сферы; 5) получение налоговых льгот от государства; 6) повышение человеческого капитала работников, а, следовательно, и их производительности труда.
7. По времени	1) долгосрочные, 2) среднесрочные, 3) краткосрочные.
8. По инновационности	1) инновационные, 2) с использованием инноваций, 3) неинновационные.
9. По доходности	1) прибыльные, 2) безубыточные, 3) убыточные.

Разработанная классификация учитывает особый тип социальных инвестиций, направленных на недопущение возникновения отрицательного социального эффекта, отражает степень риска социальных инвестиций, специфические цели инвестирования, сроки инвестирования, инновационность совершаемых инвестиций и их экономическую эффективность.

Таким образом, предложенная классификация позволяет оценить и ранжировать социальные инвестиции по целям и направлениям деятельности; анализировать и планировать инвестиций в объекты инноваций; определять стратегические приоритеты развития государства, регионов, компаний, индивидуумов.